

Роздатковий матеріал для учнів 3.2

Участь у демократії — основні правила та принципи

Брати участь у демократії означає брати участь у переговорах про суть поняття «спільне благо»

У демократичних країнах усі окремі особи або групи осіб можуть брати участь і просувати свої інтереси та ідеї. Остаточне рішення може задовольняти наші цілі не в повній мірі, але якщо ми не будемо брати участь, ніхто не буде звертати увагу на наші інтереси.

У демократичних країнах рішення проблем знаходять через протиріччя і конкуренцію інтересів і ідей. Згода досягається за рахунок компромісу, який всі сторони, або більшість, можуть прийняти. Таке рішення можна вважати визначенням спільного блага, чинним у певний момент часу.

Протиріччя і політична конкуренція породжують елемент боротьби. Тому дуже важливо, щоб всі гравці на політичній арені дійшли згоди на основі правил, що базуються на принципі взаємної поваги.

Основні правила і принципи ведення переговорів і подолання суперечностей у демократії

1. Ясність і взаємна повага:

«Я не схвалюю того, що ви говорите,
але я буду захищати до смерті ваше право сказати це»
Вольтер (1694–1778)

Це означає, що ви ставитеся до людей з різними інтересами і поглядами як до вашого противника, а не як до ворога. Ви не боретеся, ви займаєтеся чимось більше схожим на спартакіаду.

2. Права людини існують для всіх

Права людини встановлюють принцип ненасильства. Політична конкуренція здійснюється через слова, аргументи, ідеї, чарівність і дотепність.

3. Готовність до компромісу

- ☺ ☺ Спроба знайти рішення, за якого виграють всі сторони.
- ☺ ☹ Якщо це не можливо, слід знайти рішення, з яким могли б погодитися обидві сторони.
- ☺ ☹ Необхідно уникати ситуацій, коли одна сторона виграє, а інша — програє, незалежно від того, хто ці сторони.

4. Поради щодо ведення переговорів

Слід мати чітке уявлення про свою мету. Гравці, які знають, чого вони хочуть, часто виграють з цієї єдиної причини.

Намагайтеся зрозуміти точку зору іншого. Зосередьтеся на тому, про що ви можете домовитися, а не на тому, на що ви маєте різні погляди — шукайте загальні інтереси і проблеми, і працюйте над ними. Але дуже уважно ставтеся до тих пунктів, які важливі для вас. Не приймайте рішення, які, на вашу думку, є несправедливими або неефективними, і не пропонуйте їх іншим.

Намагайтеся зосередитися на питаннях, які дозволяють досягти компромісу; в основному це все, що може бути виміряно кількісно, або в цифрах — наприклад, розподіл ресурсів, грошей, землі або часу. Уникайте суперечок з приводу колективної ідентичності (кольору шкіри, етнічного походження).